

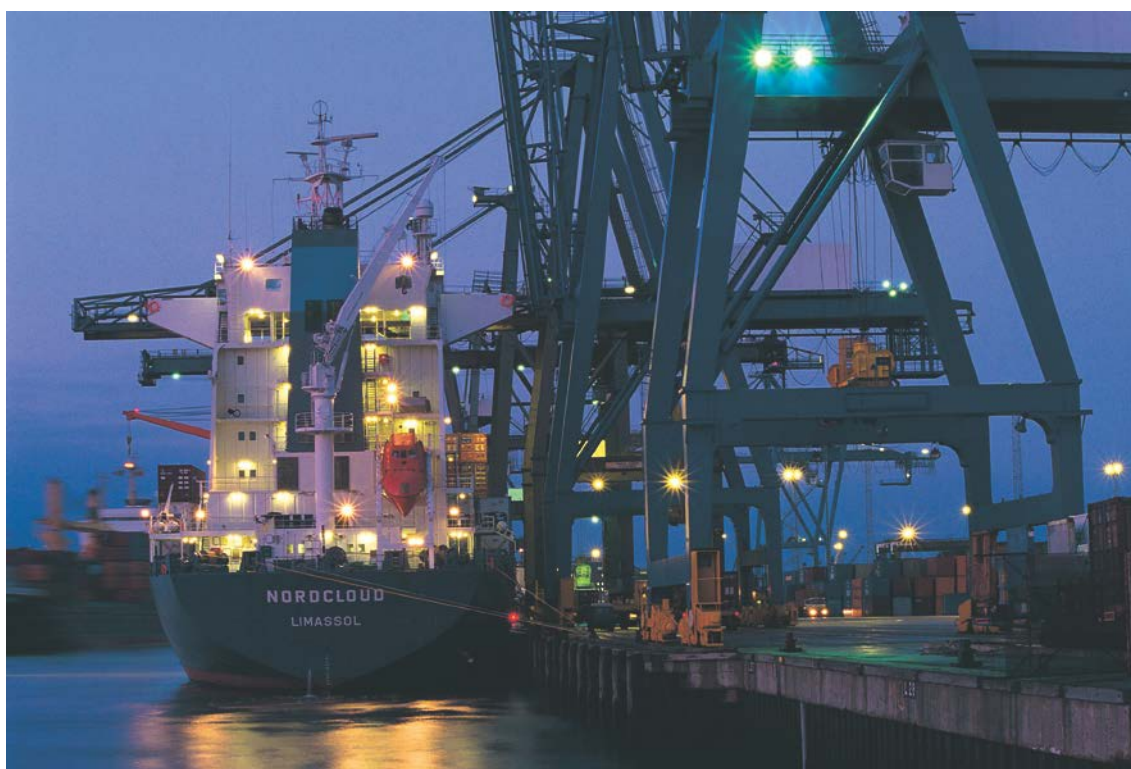
# COMERCIO EXTERIOR PARA LA INDUSTRIA QUÍMICA

CURSO 2015 – Edición Barcelona y Madrid

PRESENCIAL  
26 HORAS

BONIFICABLE  
FUNDACIÓN  
TRIPARTITA

CONVOCATORIA  
CONJUNTA  
IQS - FEIQUE



## PRESENTACIÓN Y OBJETIVOS

La industria química es el segundo mayor exportador de la economía española. La demanda de los mercados internacionales ha sido uno de los principales pilares de las compañías químicas en España durante la crisis al representar cada vez un mayor porcentaje de su cifra de negocios.

El curso **Comercio Exterior para la Industria Química** aporta un conocimiento integral sobre el proceso de internacionalización desarrollado por las empresas del sector. El programa proporciona las herramientas y recursos necesarios para:

- Conocer las normas que regulan las operaciones de compra-venta, logística y financiación en el ámbito internacional.
- Comprender los aspectos aduaneros, la regulación sobre distribución y transporte y la fiscalidad internacional.
- Identificar los medios de pago y tipos de contratación más adecuados.
- Diseñar el plan de acción y la estrategia de financiación dirigida a la internacionalización.

El químico, proveedor de la práctica totalidad de sectores industriales, es un sector altamente competitivo en los mercados mundiales. Según el estudio realizado por Prognos Study junto a la VCI (Asociación Alemana de la Industria Química) sobre perspectivas económicas mundiales, la química será el sector industrial que más crezca hasta 2030 -por detrás de la Energía- a un ritmo del 4,5% anual. Pero para consolidar su presencia y posición mundial, las empresas de la industria química requieren analizar en profundidad las oportunidades que ofrece un escenario global y multilateral. Incrementar la actividad exportadora es un objetivo alcanzable si se manejan con acierto las herramientas a las que puede acceder cualquier compañía que aspira a afianzarse en el escenario internacional, lo que implica:

- Estar informado sobre las certificaciones, licencias y otros trámites legales, administrativos, fiscales y financieros imprescindibles para acceder a mercados externos y participar en licitaciones internacionales.
- Analizar los recursos que permitan optimizar los costes que afectan a la cadena logística de la empresa.
- Integrar en el proceso de toma de decisiones las normas y las condiciones empleadas habitualmente en las transacciones internacionales.

## A QUIÉN VA DIRIGIDO

- Directivos y cargos intermedios responsables de la internacionalización de compañías del sector químico.
- Consultores de internacionalización
- Profesionales dedicados a las tareas de gestión de exportaciones y logística internacional.
- Responsables comerciales.
- Titulados universitarios que deseen especializarse en el ámbito del Comercio Exterior del sector químico.

## VENTAJAS

Los **participantes** adquieren una serie de conocimientos, conceptos y métodos de trabajo que les permite mejorar su desempeño y, con ello, la **empresa** se beneficia de mejores resultados en la gestión del comercio internacional.

## PROGRAMA

- Introducción
- Comercio Internacional. Conceptos previos
- La negociación con proveedores y clientes en el contexto del comercio internacional
- Los Incoterms más utilizados en el sector químico
- El transporte internacional en el sector químico
- Seguro de transporte: riesgos y coberturas
- Mercancías: embalaje, transporte, mercancías peligrosas, etc.
- Aduanas: codificación de mercancías, regímenes aduaneros, exportación, importación, etc.
- Medios de cobro y pago internacionales
- Financiación en operaciones de Comercio Exterior

## METODOLOGÍA

Metodología **teórico-práctica** que permite integrar los recursos trabajados.

**Gestión dinámica** del grupo para compartir experiencias.

**Ejercicios prácticos** relacionados con situaciones vinculadas al día a día para facilitar la transferencia del aprendizaje.

**Visita guiada** a la Terminal Intermodal Bertschi a Bayer, Tarragona.

## CLAUSTRO

### Carlos Moslares

Profesor Catedrático IQS.  
Vicedecano de la IQS School of Management.  
Doctor en Ciencias Económicas, Florida International University.

### Santiago González

Profesor colaborador IQS Executive Education  
Licenciado en Administración y Dirección de Empresas (IQS-URL).  
Consejero de Seguridad para el transporte de mercancías peligrosas por carretera.

## MATRICULACIÓN:

Una vez admitido en el programa, te facilitaremos la factura correspondiente a la inscripción. El importe total de la inscripción deberá estar abonado al inicio de la formación. IQS Executive Education se reserva el derecho de anular la formación si no se llega al mínimo de inscritos necesarios para el buen desarrollo y aprovechamiento de la actividad.

## PRECIO Y PLAZAS:

- 20 plazas disponibles
- 1.400 € por persona

Si realizas tu inscripción **antes del 15 de Mayo**, obtendrás un **10%** de descuento en tu matrícula

## DESCUENTOS

- 50% si eres asociado/a de la AIQS o de la Business Alumni
- 50% si trabajas en una empresa miembro de la Fundació Privada d'Empreses IQS
- 50% para los socios de FEIQUE

Estos descuentos son exclusivos para este programa en particular, no son aplicables al resto de oferta formativa de IQS Executive Education.

Los descuentos no son acumulables.

## AGENDA

**Sesiones presenciales:** viernes, de 9:30h a 19:00h y sábados de 9:30h a 15:00h. Los días 12 y 13 de Junio y 3 y 4 de Julio.

**Duración:** 26 horas lectivas.

## INFORMACIÓN Y LOCALIZACIÓN

Barcelona, viernes 12 y sábado 13 de Junio:

### **IQS EXECUTIVE EDUCATION**

Via Augusta, 390  
08017 Barcelona  
Tel. (+34) 932 672 008  
executiveiqs@iqs.url.edu  
www.executive.iqs.edu

Madrid, viernes 3 y sábado 4 de Julio:

### **FEIQUE**

C/ Hermosilla, 31, 1ºD  
28001 Madrid  
Tel. (+34) 914 317 964  
internacional@feique.org  
www.feique-formacion.org